



CONSULTORIA EMPRESARIAL · APRESENTAÇÃO
INSTITUCIONAL

Destrave o crescimento da sua empresa com a estratégia certa

Plano de ação e know-how para resolver os desafios mais complexos
de pequenas e médias empresas.

Mais do que apontar caminhos: atuamos lado a lado com o cliente

Por meio de análises detalhadas, planejamento estruturado e boas práticas de gestão, ajudamos empresas a **identificar oportunidades**, corrigir falhas e alcançar resultados sólidos.

Unimos conhecimento técnico, experiência de mercado e ferramentas modernas de gestão para implementar **mudanças reais e mensuráveis**, sempre alinhadas à realidade de cada negócio.

Mais organizada

Mais competitiva

Pronta para evoluir

PROPÓSITO

O que nos move

Missão

Impulsionar a transformação e o sucesso empresarial de nossos clientes através de consultoria especializada e focada em resultados.

Visão

Ser a consultoria líder no Brasil, com 100% de satisfação dos clientes e crescimento anual sustentável.

Valores

Ética e transparência: agir com honestidade, integridade e clareza em todas as relações e projetos.

Nossos serviços

01

Prospecção e Vendas

Processos comerciais que geram demanda e resultado.

02

Estruturação de Empresas

Pessoas, processos e indicadores alinhados.

03

Planejamento e Gestão

Estratégia conectada a processos e resultados.

04

Organização de Processos

Rotinas padronizadas, mais produtividade, menos custo.

05

Pessoas e Governança

Cultura, lideranças e governança corporativa.

06

Consultoria Financeira

Planejamento, controle e crédito bancário.

01 · Consultoria em

Prospecção e Vendas

Estratégias de prospecção, atração e conversão que transformam o funil de vendas em uma máquina de resultados.

- Análise do funil, canais de aquisição e público-alvo
- Processos comerciais com metas claras e previsíveis
- Capacitação do time em abordagem, negociação e fidelização

02 · Consultoria em

Estruturação de Empresas

Uma base sólida para empresas em crescimento ou reestruturação, do modelo de negócio à organização interna.

- Organização administrativa, financeira e jurídica
- Clareza de papéis entre pessoas, processos e indicadores
- Estrutura que suporta um crescimento ordenado

03 · Consultoria em

Planejamento e Gestão

Metas claras e estratégias sólidas que alinham curto, médio e longo prazo à realidade operacional da empresa.

- Plano estratégico baseado em mercado e indicadores
- Acompanhamento da execução do planejamento
- Apoio nas decisões estratégicas do dia a dia

04 · Consultoria em

Organização de Processos

Uma operação mais ágil: eliminamos gargalos, reduzimos custos e aumentamos a produtividade.

- Mapeamento detalhado das rotinas internas
- Padronização e oportunidades de automação
- Novos processos com tecnologia e boas práticas

05 · Consultoria em

Pessoas e Governança

Cultura forte, gestão de talentos e governança que garantem transparência e sustentabilidade.

- Plano de cargos e salários e avaliação de desempenho
- Desenvolvimento de novas lideranças
- Governança com conformidade, ética e credibilidade

06 · Consultoria

Financeira

Planejamento, controle financeiro e estruturação de crédito para crescer com segurança.

- Planejamento e controle financeiro
- Captação e estruturação de crédito bancário
- Inventário e avaliação patrimonial com a Sellect Code, empresa do grupo

Um método em quatro etapas

01

Diagnóstico

Entendemos os processos existentes e levantamos falhas, pontos disfuncionais e riscos ao negócio.

02

Mapeamento

Priorizamos as áreas críticas e propomos um plano de desenvolvimento que integra pessoas e processos.

03

Execução

Implementamos e acompanhamos as melhorias, corrigindo desvios de rota ao longo do caminho.

04

Entrega

Processos e políticas robustas, cultura forte e uma empresa pronta para expandir de forma sustentável.

As 5 Forças de Porter

Entendemos o ambiente competitivo do seu setor: onde está a pressão sobre as margens e onde há espaço para crescer.

Novos entrantes

Barreiras de entrada e facilidade de novos players chegarem ao mercado.

Poder dos fornecedores

Dependência, concentração e impacto dos fornecedores nos seus custos.

Rivalidade entre concorrentes

Intensidade da disputa por preço, clientes e diferenciação.

Poder dos clientes

Capacidade dos clientes de negociar preço, prazo e condições.

Produtos substitutos

Alternativas que resolvem a mesma necessidade do seu cliente.

Entrega: mapa de intensidade de cada força e as implicações para a sua estratégia.

Análise SWOT

S Interno · Strengths
Forças

O que a empresa faz bem: competências, ativos, reputação e diferenciais.

W Interno · Weaknesses
Fraquezas

O que limita o desempenho: processos, estrutura, gestão e recursos.

O Externo · Opportunities
Oportunidades

Tendências, novos públicos e espaços de mercado que a empresa pode ocupar.

T Externo · Threats
Ameaças

Concorrência e mudanças econômicas, regulatórias e de comportamento do cliente.

Cruzamos os quatro quadrantes e transformamos o diagnóstico em um **plano de ação prático**.

POR QUE NÓS?

Nossos diferenciais



Suporte personalizado

Equipe pronta para atender as necessidades de cada cliente.



Satisfação garantida

Compromisso total com o resultado, apoiado em mais de 10 anos de experiência.



Experiência

Profissionais altamente qualificados, garantindo o melhor serviço.



Estratégias flexíveis

As melhores e mais recentes estratégias do mercado, adaptadas a cada negócio.



SÓCIO FUNDADOR

Marcelo Schmidt Jr

Há mais de 10 anos em liderança e estratégia corporativa, desenvolve soluções que otimizam processos, fortalecem a governança e impulsionam o crescimento sustentável.

Fundou a MSJ Consultoria para aplicar essa vivência em favor de **pequenas e médias empresas que buscam evoluir com estratégia e performance.**

10+ anos
em liderança e estratégia

**Contábeis e Gestão
Comercial**
Pós em Consultoria e
Gestão

Vendas complexas B2B
Nacionais e multinacionais

CASES DE SUCESSO

Empresas atendidas pelo nosso sócio fundador



RESULTADOS COMPROVADOS

Transforme desafios em lucro. Sua próxima decisão de sucesso.

Somos a parceria estratégica que sua empresa precisa para navegar em mercados voláteis.

Como começamos o seu projeto

Passo 1

Conversa inicial

Entendemos o momento da empresa e os desafios prioritários.

Passo 2

Proposta sob medida

Escopo, entregas, prazo e investimento definidos para a sua realidade.

Passo 3

Início do projeto

Kick-off com a equipe, cronograma e indicadores de acompanhamento.

Passo 4

Acompanhamento

Reuniões periódicas de status até a entrega final.

3 a 6 meses

é a duração média de um projeto estrutural, conforme a complexidade e o escopo da sua necessidade.



TRABALHAMOS LADO A LADO

Fale com um de nossos especialistas

WhatsApp

(11) 97567-7090

Telefone

(11) 3607-1308

E-mail

contato@msjconsulting.com.br

Site

msjconsulting.com.br

Endereço

Al. Rio Negro, 967 · Conj. 231
Alphaville, Barueri – SP

Redes sociais

Instagram @msjconsultoria
LinkedIn: MSJ Consultoria